



Język osobisty: kolejny nowy język?

Różnimy się – i co z tym zrobić?

Gdy mamy różne zdania i zauważamy, że ktoś próbuje nas przekonać na siłę do swoich poglądów, możemy zastosować metodę czterech kroków:

1. **Powtórz zdanie rozmówcy:** „Rozumiem, że ty o tym myślisz to...”
2. **Powtórz swoje zdanie:** „A ja w tej sprawie myślę tak...”
3. **Zauważ różnice i powiedz o nich:** „Widzę, że nasze zdania są różne”.

4. **Zamknij dyskusję:**
„Ponieważ nie chcę zmieniać swojego stanowiska ani namawiać cię do zmiany twojego, nie widzę sensu, abyśmy się przekonywali”.

